



GUÍA 4

CÓMO FINANCIAR EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA



NIVEL PLATA

Guía 4	Página
1. Pensando acerca de cómo financiar tu empresa	1
2. Opción 1: Reinvertir tus ganancias	1
3. Opción 2: Recaudar capital adicional	1
4. Opción 3: Reinvertir un porcentaje de tus ganancias Y recaudar capital adicional	3

Contenidos

Introducción

En esta guía pensarás acerca de **cómo financiar tu empresa**. Una vez realizada esta actividad, podrás completar la **Sección F de tu Plantilla PLATA de Idea de Negocio**. ¡Estarás listo entonces para ENVIAR tu plantilla completa de Idea de Negocio! ¡No vemos la hora de leerla! 😊

1. Pensando acerca de cómo financiar tu empresa

¡Entonces, has escogido la idea de negocio para tu empresa escolar! ¡Maravilloso! Ahora es **muy importante** pensar cómo vas a financiar esta idea. Existen **tres estrategias principales** para recaudar el 'capital inicial' para financiar el desarrollo o lanzamiento de tu empresa:

1. **Re-invertir un porcentaje de tus ganancias de tu empresa existente / anterior**
2. **Recaudar Capital Adicional**
3. **Re-invertir un porcentaje de tus ganancias y recaudar Capital Adicional**

Opción 1: Reinvertir tus ganancias

Todas las empresas exitosas invierten un porcentaje de sus ganancias en el desarrollo de las mismas. Quizás necesitan gastar dinero en publicidad, pagar por nuevos materiales o enviar a miembros del equipo a capacitaciones. Todos estos son buenos ejemplos de inversión ya que incrementarán las ganancias de la empresa en el futuro.

Al ser tu empresa una Empresa Social, podrás destinar las ganancias de tu empresa apoyando a tu escuela, donando dinero a una causa social o re-invertirlas en la empresa.



Ejemplo: La Escuela Pública DLF en India generó una ganancia neta de \$1.000. Donaron el 50% de sus ganancias a la caridad. Además quisieron gastar 25% en viajes educativos para los estudiantes que fueron parte de la empresa. Esto los dejó con 25% para reinvertir en la empresa. Decidieron gastar los \$250 restantes en publicidad y marketing.

Opción 2: Recaudar Capital Adicional

Otra forma de desarrollar la empresa es recaudando capital adicional. Recaudar capital adicional es muy parecido a recaudar capital inicial (Si aún no has leído nuestra guía adicional 'Generando el Capital Inicial', inicia sesión en nuestra página web y ¡encuentra muchos más ejemplos de ideas para la recaudación de fondos!).

Recaudar capital representa una gran oportunidad para los estudiantes para obtener habilidades en la recaudación de fondos. La **recaudación de fondos** es también una excelente forma de hacer marketing de tu empresa, debido a que las personas cuando donan, estarán interesadas en lo que haces.

A continuación encontrarán algunas de las diferentes formas en las que puedes generar los fondos para financiar el crecimiento o lanzamiento de tu empresa:

- ✓ **Organiza un evento de recaudación por única vez.** Pregunta a los padres de los estudiantes y a la comunidad en general si les gustaría participar en el evento. Algunos de los anteriores participantes del Concurso Escuela Emprendedora han recaudado sorprendentes cantidades de dinero con la ayuda de su comunidad local. Por ejemplo, puedes organizar en tu escuela un ‘*Día de Bienvenida*’ e invitar a miembros de tu comunidad a cambio del pago de una entrada simbólica. ¡Puedes organizar actividades muy divertidas!



Solicita a los comercios locales una donación o una inversión. A cambio, podrías acordar ayudar a promocionar su negocio. Por ejemplo, podrías ofrecerles imprimir su logo en tu material de promoción o en tus productos como patrocinador de tu empresa. Esto le gusta a muchas empresas porque ofrece promoción de manera gratuita y ¡se vuelven conocidos por estar asociados a una empresa social!



Solicita un préstamo a tu escuela que puede ser devuelto a medida que tu empresa escolar vaya generando mayores ganancias.



Pide a los estudiantes, padres y otras personas en tu comunidad local que compren acciones de la empresa – este será un ejercicio de aprendizaje muy útil para los estudiantes, mostrándoles una manera en la que podrían financiar su propia empresa cuando se gradúen.

Por ejemplo, los estudiantes de la **Preparatoria Lusoti** en **Suazilandia** necesitaban \$240 para cubrir el costo de las semillas y los gastos de transporte para su empresa de vegetales orgánicos. Para recaudar este dinero emitieron 200 acciones de la empresa para ser vendidas a \$1.50. Se esperaba que cada miembro de la empresa comprara por lo menos una acción ordinaria que les permitiera tener poder de voto. ¡La escuela logró recaudar \$300 y se convirtió en uno de los ganadores de nuestro Concurso Escuela Emprendedora en 2013!



Micro Financiación Colectiva – o “Crowd funding” en inglés, es una forma de recaudar dinero de un gran número de personas a través de internet para apoyar a un proyecto. Éste puede ser dinero para empezar o agrandar una empresa pequeña, dinero para caridad, causa o campaña o para un servicio social o escolar. La Micro Financiación Colectiva puede permitirte recaudar una pequeña cantidad de dinero de forma rápida.

Las personas van a invertir porque:

- Creen en la idea, negocio o causa social.
- Si la idea, negocio o causa social es exitosa, van a recibir algo a cambio, por ejemplo, reconocimiento en la página web, o en un libro y/o un producto gratis o especial.
- Las páginas web de Micro Financiación Colectiva por lo general piden que hagas un video de tu proyecto y que escribas un pequeño resumen – los inversionistas potenciales estarán viendo este video, por ende asegúrate que genere impacto y sea conciso.
- Solicita una suma de dinero alcanzable que piensas que pueda ser recolectada de 20 a 40 días. Esto es muy importante debido a que en muchos sitios web sólo recibirás el dinero SI logras tu objetivo de recaudación.
- Casi todos los sitios web de micro financiación colectiva cobran dinero por sus servicios – asegúrate de revisar cómo te van a cobrar y considera esto cuando establezcas tu objetivo.

- Asegúrate de agradecer a los inversionistas con mensajes personales y regalos especiales, al mismo tiempo que los mantienes al tanto de tu progreso – ¡ellos quieren ver cuán bien has utilizado su dinero!



A continuación encontrarán algunos sitios web de micro financiación colectiva que podrían utilizar:

www.indiegogo.com

www.crowdfunder.com

www.kickstarter.com

www.rockethub.com

Opción 3: Reinvertir un porcentaje de tus ganancias Y Recaudar Capital Adicional

Más adelante en el programa repasaremos cómo calcular tu Capital Inicial para así saber cuánto dinero necesitarás para desarrollar/comenzar con tu empresa. Puede que el porcentaje de las ganancias que has destinado para (re)-invertir en tu empresa no sean suficientes para satisfacer las necesidades previstas. De ser así, entonces tendrás que recaudar capital adicional.



Ejemplo: La preparatoria **Jambani** en **Uganda** generó una ganancia neta de \$150 en el primer año de su empresa de frutas. Decidieron reinvertir el 75% de sus ganancias, es decir \$112 en su empresa. Gastaron el otro 25% en libros para los estudiantes. Sin embargo, para desarrollar su empresa, querían comprar dos bicicletas por \$200 para llevar a domicilio las frutas a sus clientes. Por lo tanto necesitaban recaudar capital adicional. Vendieron entonces acciones de la empresa a la comunidad y ahora han incrementado su empresa un 20% ofreciendo servicio a domicilio.



Ahora que has pensado en detalle cómo recaudar el capital necesario para tu empresa escolar, es tiempo que los estudiantes completen la **'Sección F: Financiando nuestro crecimiento y desarrollo'** de tu **Plantilla PLATA de Idea de Negocio**.

¡Felicitaciones! ¡Has completado exitosamente el Paso 1 del Programa! ¡Tienes una Idea de Negocio!

¡Ahora es tiempo de ENVIAR tu Idea de Negocio PLATA!

¡Inicia sesión en <http://www.schoolenterprisechallenge.org/es/join/log-in/>

y envíanos tu Idea de Negocio HOY!

Si tienes problemas al enviar tus plantillas, revisa nuestra sección de [Preguntas Frecuentes](#), envíanos un correo electrónico a info@schoolenterprisechallenge.org or escríbenos un mensaje de WhatsApp a +44 77 22 481 841.

¿Qué sucede a continuación?

En el Paso 2 aprenderás a escribir y enviar un Plan de Negocio completo ¡usando nuestra **Plantilla PLATA de Plan de Negocio!** ¡Nuestras guías te acompañarán y guiarán a lo largo del camino!